

# **8 méthodes pour avoir des clientes quand tu es prothésiste ongulaire**

*Auteur : Isabelle Jervaise*

*Coach des pros des ongles pour leur visibilité sur internet*

*Fondatrice de ForumOngles.fr*

***A savoir : je propose de m'occuper de toute votre communication en ligne. Détails de mes offres à la fin du guide.***

Prothésiste ongulaire auto entrepreneur ou salon ou formatrices ou bar à ongles ou autre comment se faire connaître et avoir plus de clientes ?

Ca y est ! Tu as eu ton diplôme de prothésiste ongulaire ? La formation s'est bien passée ? Alors tu es prête !

Bienvenue dans le monde des PO, VSP, des manucures, des frenchs manucure, du gel, de la résine, du nail art etc !

Ou alors tu es déjà installée, mais tu cherches quand même à remplir tes créneaux vides ? Ou alors tu cherches ta clientèle ? Alors tu es entre de bonnes mains car je suis là pour t'aider.

Alors voici un tuto pour t'expliquer comment te faire connaître et avoir tes premières clientes, ou plus de clientes !

Déjà, première chose : plus tu es présente sur le net, plus tu laisses des traces sur toi et ton activité d'ongles, plus tu as de chances que des potentielles clientes te voient et surtout te trouvent sur internet quand elles cherchent une PO. Pour résumer, plus tu publies des posts, plus tu seras vue. Alors oublie les profils persos sur les réseaux sociaux, et au travail !

## Présence WEB

### 1/ Réseaux sociaux

Ouvre un compte Facebook tout propre qui fait PRO puis ouvre une page Facebook et publie toutes tes photos à toi en y ajoutant ton copyright dessus. Tu peux utiliser PIXLR editor <https://pixlr.com/> pour ajouter du texte sur tes photos ou des applications sur téléphone comme FOTOR etc...

Contrôle ton profil perso : vérifie bien que tu n'as rien mis en public de perso. Cela pourrait nuire à ton image de pro. Je conseille de créer un compte Facebook privé et un pro. Met le pro en public et le privé en 100% privé pour tes amis uniquement.

Je conseille de ne pas mélanger les profils privés et travail. Sur ton profil privé tu as tes amis et famille. Sur ton pro, tu peux ajouter tes clientes, et tes copines PO que tu n'as jamais vu et à qui tu parles que sur FB par exemple.

Inscris toi sur les groupes de petites annonces Facebook avec ton profil pro en cliquant sur MARKET PLACE puis ajoute ton annonce, ça ne coûte rien ! N'oublie pas d'ajouter ta ville, et des mots clés comme "ongles", "nail art" etc... Si ton annonce n'est pas validée dans la marketplace, envoie moi un mail.

Inscris toi sur INSTAGRAM, tapes en haut #ongles ou #nailart ou #onglesparis et abonne toi aux différentes filles ou salons qui parlent d'ongles. Commente et aime les posts, pour que tu sois vue et connue. Oui cela prend du temps.

**IMPORTANT** : Dès que tu fais une pose pour une cliente, poste là sur Instagram, et coche "poster en même temps sur ma page Facebook".

💡 N'oublie pas d'ajouter ta ville et SURTOUT ta photo portrait dans ta bio instagram ou ta page Facebook. Beaucoup de filles ne montrent pas leur tête, on ne sait pas qui parle !

Poste régulièrement des photos ou vidéos fun de toi et ton environnement sur ton profil FB ou Instagram. Garde le lien avec tes clientes. Poste lors des événements comme Noël, Pâques, fête des mères etc

Dernière astuce sur Instagram : tape le nom de ta ville et promène toi dans les profils. Trouve une fille qui parle de beauté (une influenceuse) et qui est dans la même ville que toi. Ecris lui et offre lui une pose. Elle va surement en parler si la pose lui a plu :)

Inscris toi sur PINTEREST, et ajoute tes photos de poses d'ongles. Ajoute toujours un lien vers ton site web ou ton profil Instagram ou FB.

Active le fait que les clientes puissent réserver via ta page Facebook. Il faut que les réservations soient faciles à faire sur internet.

Organise un jeu concours sur ta page Facebook. Fait gagner une prestation gratuite. Règlement : partager la publication et identifier 3 amis dans les commentaires pour participer au tirage au sort.

## **2/ Web (sites, forums, blogs etc)**

Fais toi faire un site web (j'en fais c'est mon métier, voir à la fin du guide), inscris toi sur les forums nails art, et commente les blogs qui parlent des ongles. Pour trouver un blog qui parle d'ongles, tape dans google : *ongles inurl:blog*

Concernant ton mail, communique avec tes clientes avec un mail pro, pas un mail du genre "petite-fleur-rose@hotmail.com" il vaut mieux "[Onglesetelegances@gmail.com](mailto:Onglesetelegances@gmail.com)" par exemple. Je te conseille d'avoir une adresse mail GMAIL. C'est la meilleure boîte mail du moment.

Demande à tes clientes leurs mail, et fais toi une liste. Tu pourras leur envoyer un mail pour leur montrer quand tu reçois des nouveautés (nouveaux vernis etc). Tu peux aussi leur parler de 2 produits que tu aimes et donner des conseils beauté. Tu peux aussi donner un coupon PROMO ou réduction. Tu peux envoyer une newsletter gratuitement avec Mailchimp.

## **3/ Ajoute ton annonce sur leboncoin rubrique Service.**

Tu peux publier gratuitement une annonce sur Leboncoin, ne t'en prive pas.

## **4/ Soit visible grâce au forum ForumOngles.fr**

<https://www.forumongles.fr> et clique sur "ici on se présente" et présente toi.

C'est important de se présenter sur <https://www.forumongles.fr> car quelqu'un qui tape "prothésiste ongulaire tavail" dans google sera susceptible de tomber sur ta présentation sur le forum et tes photos et de t'appeler.

Plus tu participes dans le forum, plus tu auras de la visibilité et plus tu pourras être contactée par de futures clientes !

Coach spéciale PO, je suis à ta disposition, envoie moi un mail : [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)

**5/ Inscris toi dans l'annuaire des prothésistes ongulaires et formatrices de France <https://annuaire.forumongles.fr>**

L'annuaire est très bien référencé dans les moteurs de recherche, il t'apportera de manière certaine des clientes.

De plus, 80% des lectrices du site ForumOngles.Fr trouvent leur prothésiste ongulaire en passant par l'annuaire en cliquant sur la carte de France juste en haut.

## **L'annuaire des prothésistes ongulaires de France**

<https://annuaire.forumongles.fr>

RÉGION  
PARISIENNE



**L'annuaire qui vous envoie des clientes**

Tu n'apparais pas dans l'annuaire des PO ? Clique ici  
<https://annuaire.forumongles.fr>

Coach spéciale PO, je suis à ta disposition, envoie moi un mail : [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)

/ Page 6

Coach spéciale PO, je suis à ta disposition, envoie moi un mail : [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)

/ Page 7

## Présence sur le terrain

**6/ Imprime des prospectus** et met les dans les boîtes aux lettres, tu peux imprimer en noir et blanc sur une feuille A4 divisée en 4. Pas besoin d'investir dans des photocopies couleurs, dépense le moins possible. C'est une règle d'or de base. Tu en feras faire des plus jolis quand tu seras plus riche :)

Astuce : tes enfants peuvent déposer les flyers dans les boîtes aux lettres quand vous vous promenez en famille 😊

Sur le flyer :

Mettre le nom de la société

numéro de siret

téléphone

petite photo de toi (pas obligatoire)

tarifs imprimés en noir et blanc et photocopiés

mention "ne pas jeter sur la voie publique"

Mettre un petit tas d'une vingtaine de flyers chez les bureaux de tabacs, boulangeries, fleuristes, magasins, docteurs, kinés... Dans tous les commerces autour de vous.

Colle des affiches chez les commerçants ou épingle tes flyers.

Astuce : aménage un joli petit coin SELFIE pour prendre de belles photos (une selfie station quoi) : quand une cliente est dans ton salon et que la pose est finie, propose lui de prendre ses ongles en photo avec son téléphone à elle. Il y a de grandes chances qu'elle la poste sur ses réseaux sociaux en te taguant ou qu'elle la montre à ses amis ou collègues plus tard.

Autre idée : écris aux journalistes des journaux locaux pour qu'ils publient une interview à ton sujet ! ça te fera de la pub. Souvent on trouve leur mail sous leur article ou leur nom que tu pourras taper dans

Coach spéciale PO, je suis à ta disposition, envoie moi un mail : [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)



Google pour trouver leur twitter ou Facebook. Sinon écris à la rédaction du journal ils transmettront (toujours au début ou à la fin du journal). Rappelle toi si tu demandes pas, tu n'auras pas, alors demande !

Autre idée (encore! oui je suis bavarde!) : tu peux sponsoriser un évènement, donner un bon cadeau pour une pose complète lors de la kermesse des enfants de l'école de ta ville par exemple (généralement au mois de juin) ou sponsoriser un évènement beauté (boudoirs, massages etc) ou une tombola.

Encore une autre : organise des Happy hours (promos de telle heure à telle heure)

Autre : appelle tes clientes le jour de leur anniversaire.

Encore une idée : A la fin d'une pose, donne 3 cartes de visite à ta cliente et dis lui que si elle t'envoie 3 clientes tu lui offres un remplissage.

Une de plus ? Installe toi dans une brocante, un vide grenier, ou un marché ou un évènement et fait une petite démo devant tout le monde :)

### **7/ La meilleure idée**

💡 Offre une pose à une coiffeuse, commerçante, secrétaire, vendeuse en parfumerie, barmaid (barman fille), caissière, vendeuse du bureau de tabac ou boulangère et le bouche à oreille fera le reste 😊

Dis lui clairement que tu lui offres pour qu'elle parle de toi et elle sera contente de t'aider de cette manière.

Merci à notre membre Mimiecristal du forum ForumOngles.fr pour l'idée.

## **8/ Ajoute ta pub derrière ta voiture avec ton numéro de téléphone.**

Allez allez, si tu as lu tout ça c'est que tu es motivée et que tu vas y arriver !

Bon, si tu as besoin de moi, je peux tout te faire pour un bon prix :) Dans ce cas, envoie moi un mail et on en discute sur [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com) Je suis experte dans les réseaux sociaux et sur internet donc je serai ravie de t'aider.

Je me présente un peu d'ailleurs :) Je m'appelle Isabelle, j'habite à Bordeaux et j'ai 2 enfants. Je me suis faite faire pendant 10 ans les ongles en gel (sinon j'ai les ongles rongés donc pour moi c'est obligatoire) et au bout de 10 ans, j'ai commencé à apprendre toute seule, et maintenant c'est moi qui me fait tout toute seule comme une grande. J'ai une attirance pour les paillettes et le rose fluo lol (bon j'avoue rouge l'hiver).

J'ai donc moi même créé ce guide PDF gratuit pour t'aider à trouver des clientes, j'ai aussi créé le forum <https://www.forumongles.fr> pour te permettre de sympathiser avec d'autres prothésistes ongulaires et pour te présenter et discuter, et même faire ta pub gratuitement (viens t'y inscrire on t'attend !).

Tu as d'autres idées à partager pour compléter ce guide ? Tu as une remarque ? Ecris-moi par mail sur [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)

A toi de jouer, imprime le tableau que j'ai préparé spécialement pour toi et fait des croix quand c'est fait.

Après prend le en photo et envoie le moi ! Si tout est coché et que tu m'envoies des photos de tout ce que tu as fait, je t'envoie un diplôme.

Je t'invite à venir t'inscrire sur <https://www.forumongles.fr> pour poser tes questions et pour nous montrer tes poses, c'est gratuit.

8 méthodes pour avoir des clientes quand tu es prothésiste ongulaire <b>A FAIRE</b>	<b>FAIT</b>
Créer un mail qui fait pro. Je conseille Gmail Exemple : <a href="mailto:audrey.onglerie33@gmail.com">audrey.onglerie33@gmail.com</a>	X
Créer un profil Facebook propre qui fait pro avec ce mail Exemple : Audrey Onglerie	
Créer une page Facebook avec ce compte FB pour ton activité Exemple : Les ongles d'Audrey	
Activer sur la page Facebook le module de réservation	
Faire un concours sur la page Facebook	
Met ton profil perso Facebook 100% privé pour ne pas nuire à ton image publique	
Avec ton profil Facebook qui fait pro, clique sur marketplace puis publie une petite annonce avec ta ville et ce que tu proposes. N'oublie pas d'ajouter des mots clés avec le nom de ta ville, le mot "onglerie" ou "manucure" ou "nail art" ou "ongles" si tu peux	
Avec ton nouveau compte Facebook, demande des filles en amie qui sont aussi PO, et demande des filles de ta ville en amie aussi	
Créer un profil Instagram qui fait pro	
Ajoute ta ville et ton lien vers ton site internet dans la bio	
Tape en haut sur Instagram #ongles ou #nailart ou #onglesparis et abonne toi aux différentes filles ou salons qui parlent d'ongles. Commente et aime les posts, pour que tu sois vue et connue	
Poste CHAQUE pose cliente sur Instagram, et cocher "poster en même temps sur ma page Facebook", ajoute des mots clés	

Ecris à des filles qui parlent de beauté sur Instagram et qui sont dans ta ville pour leur offrir une pose d'ongle. Elles te feront ta pub si elles aiment ton travail	
S'inscrire sur Pinterest, et poste tes photos. N'oublie pas quand tu postes tes photos d'ajouter un lien vers ton site web sous chaque photo.	
Se faire faire un site web (si tu veux j'en réalise)	
S'inscrire sur <a href="https://www.forumongles.fr">https://www.forumongles.fr</a> et se présenter rubrique présentation	
Envoyer une newsletter régulièrement à mes clientes	
Ajouter mon annonce sur LEBONCOIN rubrique service	
<b>S'inscrire sur l'annuaire des prothésistes ongulaires de France</b> <a href="https://annuaire.forumongles.fr/">https://annuaire.forumongles.fr/</a>	
Imprimer des prospectus et affiches (même simples, noir et blanc)	
Distribuer les flyers et affiches	
Écrire aux journalistes de ma région pour qu'ils m'interview	
Offrir une pose à une caissière, boulangère ou coiffeuse	
Ajouter ma pub derrière ma voiture avec mon numéro de téléphone (voir vistaprint il en fait)	
Aménager mon coin selfie	

**Bon courage ! Si tu as une hésitation ou si tu veux de l'aide viens demander sur le forum <https://www.forumongles.fr>  
Nous t'attendons !**

## MES OFFRES

Si vraiment tu n'as pas le temps ni le courage de t'y coller, ou que tu n'es pas très à l'aise avec l'orthographe, ou si tout simplement tu veux quelqu'un à tes côtés pour t'aider, je propose de m'occuper de toi à 100%.

J'ai l'habitude de coacher les prothésistes ongulaires pour que leur image sur internet soit impeccable et que du coup elles augmentent considérablement leur clientèle (bien sûr sous réserve que je ne sois pas complète).

Tout se passe à distance par mail, oui parce qu'on est moderne hihi.  
A la fin je t'envoie un diplôme si je juge que tout est parfait sur internet pour que les clientes t'appellent.

### **“PACK VISIBILITÉ PO”**

Création ou modification de tes réseaux sociaux (Facebook, Instagram, Youtube, Leboncoin etc) avec mots clés, visuels travaillés et sans fautes d'orthographe pour une image PRO

+ j'active ton module de réservation de rendez-vous sur ta page Facebook et Google Business

+ ton micro site web sur l'annuaire des prothésistes ongulaires de France à vie

+ formation à distance (guide PDF et échanges par mail) pour que tu puisses ensuite publier toute seule tes news, prix, modifications etc

+ conseils et assistance personnalisés

+ check-up de toute ta présence sur le web

+ relecture de tes flyers et textes (correction orthographe et conseils)

+ assistance technique par mail avec moi

+ ton interview texte avec tes coordonnées publiée sur le forum [forumongles.fr](http://forumongles.fr)

**495 € TTC**

**“PACK CHECK-UP E-REPUTATION PO”**

- check-up complet de ta réputation en ligne et de ta présence sur internet
- envoie d'un rapport complet par e-mail de ce qu'il faut faire

**149€ TTC**

**“PACK SITE WEB PO”**

- réalisation de ton site internet

**495€ TTC**

*NB : Si tu es formatrice, écris-moi pour un partenariat car tes élèves pourraient être intéressés par mes services.*

**BONUS : sur le fofo on discute et on poste aussi des images drôles comme celle là :)**

**Quand t'as oublié d'appeler  
ta prothésiste et il n'y a**



**plus de places  
cette semaine**

Et oui ! Les PO qui apparaissent sur <https://annuaire.ForumOngles.fr>  
sont toujours complètes !

Tu es encore là ? Je te remercie de m'avoir lu en entier et j'espère que mon guide va t'aider.

Si tu es suisse ou belge et que tu ne peux pas t'inscrire sur l'annuaire de France, ou si tu veux me remercier pour ce guide gratuit sans forcément prendre mes services, voici un lien pour me faire un don grâce à Paypal <https://www.forumongles.fr/don-guide-prothesiste-ongulaire.html>

Je te souhaite plein de bonheur dans l'aventure des PO.

Très belle journée à toi.

Isabelle

Coach spéciale PO, je suis à ta disposition, envoie moi un mail : [forumonglesisa@gmail.com](mailto:forumonglesisa@gmail.com)